



Oriental Phoenix Consultant Co.,Ltd.(Thailand)

www.consultthailand.com

หลักสูตร การสื่อสารที่มีประสิทธิภาพเพื่อความสำเร็จในงาน



หลักการและเหตุผล

หลักสูตรนี้ เน้นการอบรมด้านการเพิ่มทักษะการสื่อสารทั้งแบบการพูดและผ่านสื่ออุปกรณ์ประกอบ ฝึกรวบรวมข้อมูลในการนำเสนอ วิธีการนำเสนอให้น่าสนใจโดนใจผู้ฟัง ฝึกการใช้สื่อทั้งแบบอวัจนภาษา วาจนภาษาประกอบการการนำเสนอผลงาน เสนอขาย เสนอโครงการ เตรียมประชุมกลุ่มย่อย กลุ่มใหญ่แบบเป็นทางการ

โดยในคอร์สอบรมมีการฝึกฝนนำเสนอจริงในรูปแบบ Present & Debate ฝึกการนำเสนอผ่านช่องทางดิจิทัล นำเสนอหน้าห้องแบบPitching เสริมความมั่นใจในการสื่อสารแก่ตนเองและทีมงาน

หัวข้ออบรม

1. ประเภทและองค์ประกอบของการสื่อสาร
2. เทคนิค Pitch to Winner สื่อสารอย่างไรให้โดนใจคนฟังในเสี้ยววินาที

3. ขั้นตอนและลำดับการเตรียมตัวพูดเพื่อสะกดใจผู้ฟัง
4. วิธีรวบรวมความคิดเพื่อการพูดที่สั้นไหลน้ำพัง
5. วิธีแบ่งช่วงเวลาข้อมูลที่ใช้นำเสนอ
6. ฝึกฝนทักษะฟังเพื่อเพิ่มประสิทธิภาพการพูด
7. วิธีการสื่อสารมโนด้วยท่าที่ภาษากาย
8. วิธีการเสริมการฟังด้วยสื่อประกอบ MVM
9. กฎของการนำเสนอผ่านสไลด์

9.1) การใช้สี แลบบสี

9.2) การใช้อักษรพอนต์และขนาด

9.3) แผนภูมิและกราฟ

9.4) การใช้ภาพและสื่อประกอบ

10. วิธีการเตรียมข้อมูลเพื่อประชุมแบบทางการและไม่เป็นทางการ

11. วิธีการเตรียมข้อมูลนำเสนอในแบบเสนอผลงาน เสนอโครงการแบบคนเดียวและทีม

12. การเตรียมคำถามและคำตอบหลังการนำเสนอ

13. เรียนรู้กับดักในการสื่อสาร

14. Role Play & Workshop

15. Present Showing

16. Debate Competition

17. ประเมินผลรายบุคคล

สิ่งที่คาดว่าจะได้รับ

-

เหมาะสำหรับใคร ?

- ผู้สนใจเพิ่มทักษะการนำเสนอ การพูด การประสานงาน

- นักศึกษาเตรียมตัวเสนอโครงการ เตรียมสัมภาษณ์งาน
- พนักงาน เจ้าหน้าที่ทุกระดับ
- หัวหน้างาน ผู้จัดการ

ระยะเวลา

7 ชั่วโมง (1วัน)

รูปแบบการอบรม

-

หมายเหตุ

- หลักสูตรนี้ ใช้Notebook ประกอบการอบรม

ติดต่อเรา

บริษัท ออเรียนทอล ฟีนิกซ์ คอนซัลแตนท์ จำกัด

Oriental Phoenix Consultant Co.,Ltd.

แผนกลูกค้าสัมพันธ์ (CSS) จันทร์ - เสาร์

โทร 091-436-9887 , 081-587-5686

E-Mail : ophconsultant@gmail.com / info@consultthailand.com



Line ID : 0914369887

ติดตามได้ที่

เว็บไซต์ : www.consultthailand.com

Facebook : www.facebook.com/ophconsultant

Oriental Phoenix Consultant Co., Ltd.